

Catalogo delle idee

Opportunità
per la tua
organizzazione



DALLA PARTE DELLE AZIENDE, PER CRESCERE INSIEME

Dall'apertura al dialogo e dall'ascolto delle esigenze degli imprenditori, nasce l'offerta formativa di Confapi Industria Ancona. Traducendo i bisogni delle imprese in percorsi costruiti su misura, l'Associazione propone un ventaglio di opportunità finalizzate al miglioramento della gestione aziendale e dello sviluppo delle risorse umane. In questo catalogo, troverai una serie di proposte formative pensate per rispondere ad esigenze precise e costruite sulla base di un know-how consolidato e sempre aggiornato.

Aree tematiche:



TRASFORMAZIONE DIGITALE



MANAGEMENT E LEADERSHIP



INNOVAZIONE DI PROCESSO E DI PRODOTTO



SALES, COMMERCIALE E MARKETING



CULTURA AZIENDALE, LEGALE E FINANZIARIA



COMPETENZE ORGANIZZATIVE

*Insieme progetteremo un percorso formativo ad hoc,
personalizzato, innovativo ed efficace.*

**CORSI DI FORMAZIONE PROFESSIONALE
A PAGAMENTO O FINANZIATI DAL FONDO FAPI**



Fondo Formazione
Piccole Medie Imprese

- ◆ Hai bisogno di digitalizzare i processi?
- ◆ Vuoi formare i tuoi collaboratori sul nuovo gestionale aziendale?
- ◆ Vuoi automatizzare il magazzino e/o alcuni processi operativi?
- ◆ Hai bisogno di introdurre nuovi strumenti digitali per restare al passo con i tempi?
- ◆ Vuoi approfondire le tecnologie previste dal Piano Nazionale Industria 4.0.?

Se hai risposto sì a una o più di queste domande, quello che segue è il corso di formazione più adatto alle esigenze della tua Azienda.

TRASFORMAZIONE DIGITALE

PER AFFRONTARE
I CAMBIAMENTI
DI UNA NUOVA ERA
E CONTINUARE
AD ESSERE COMPETITIVI



FOCUS

FORMAZIONE SOFTWARE E GESTIONALE AZIENDALE

FORMAZIONE SITO WEB

FORMAZIONE E-COMMERCE

INDUSTRIA 4.0



OBIETTIVI

Offre strumenti validi per affrontare i cambiamenti culturali, organizzativi, sociali, creativi e manageriali connessi all'utilizzo ed all'evoluzione della tecnologia digitale per non rischiare di farsi trovare impreparati. L'unica soluzione è quella di evolversi e cavalcare l'onda del cambiamento per continuare ad essere competitivi in un mercato sempre più ampio con scenari in continuo mutamento.

- ◆ Hai bisogno di trovare nuove alternative e soluzioni per la gestione della tua azienda?
- ◆ Hai necessità di motivare i tuoi collaboratori?
- ◆ Vuoi creare un team coeso?
- ◆ Il tempo rappresenta un ostacolo anziché una risorsa?
- ◆ Hai necessità di essere affiancato nel processo decisionale?
- ◆ Hai delle perplessità su che tipo di leader sei e/o vuoi diventare?

Se hai risposto sì a una o più di queste domande, quello che segue è il corso di formazione più adatto alle esigenze della tua Azienda.

MANAGEMENT E LEADERSHIP

UNA SQUADRA
FORTE E UNITA
OTTIENE SEMPRE
RISULTATI IMPORTANTI



FOCUS

GESTIONE DEL TEMPO

GESTIONE DEL TEAM

COACHING

LEADERSHIP

PROBLEM SOLVING & DECISION MAKING



OBIETTIVI

Si basa sull'importanza delle relazioni tra collaboratori, ed è mirato alla crescita della motivazione e alla costruzione di una squadra forte e coesa. Affrontando nodi cruciali come la gestione del tempo, del team e la leadership anche attraverso l'attività di coaching si ottengono risultati positivi sull'operatività e sulla qualità della vita in Azienda.

- ◆ **Conosci le metodologie della Lean Production?**
- ◆ **Sai come ottimizzare i costi della tua azienda?**
- ◆ **Vorresti saper valutare al meglio i tuoi fornitori?**
- ◆ **Conosci come gestire al meglio le scorte di magazzino?**
- ◆ **Sai come analizzare i tempi e i metodi aziendali?**

Se hai risposto sì a una o più di queste domande, quello che segue è il corso di formazione più adatto alle esigenze della tua Azienda.

INNOVAZIONE DI PROCESSO E DI PRODOTTO

INTRODURRE
NUOVI PRODOTTI
E METODI DI PRODUZIONE
INNOVATIVI



FOCUS

LEAN PRODUCTION
SISTEMI INTEGRATI
GESTIONE LAYOUT
OTTIMIZZAZIONE MAGAZZINO
ANALISI TEMPI & METODI
SUPPLY CHAIN



OBIETTIVI

Per vincere le sfide del futuro aiutiamo l'azienda a diventare più efficiente, competitiva, flessibile e capace. Attraverso gli strumenti di innovazione sia di prodotto che di processo, vengono applicate azioni concrete, volte alla riduzione dei costi produttivi e all'ottimizzazione del time to market.

- ◆ **Vorresti conoscere meglio i tuoi clienti e i loro bisogni?**
- ◆ **Attueresti strategie commerciali ma non sai come fare?**
- ◆ **Sai che è importante conoscere le motivazioni che spingono all'acquisto i tuoi clienti?**
- ◆ **Hai l'esigenza di attuare una strategia di marketing?**
- ◆ **Vuoi fissare e perseguire obiettivi a lungo termine?**
- ◆ **Sei consapevole che avere un logo e un marchio riconoscibili e accattivanti è un importante fattore di successo?**

Se hai risposto sì a una o più di queste domande, quello che segue è il corso di formazione più adatto alle esigenze della tua Azienda.

SALES, COMMERCIALE E MARKETING

COME ACQUISIRE
NUOVI CLIENTI
E FIDELIZZARE
QUELLI ESISTENTI



FOCUS

TECNICHE DI VENDITA

GESTIONE DEL CLIENTE

BUSINESS PLAN

IMMAGINE COORDINATA

BRAND IDENTITY



OBIETTIVI

Apprendere le leve del marketing e avere gli strumenti giusti per attuare strategie commerciali vincenti. Comprendere come cambiano le esigenze dei clienti ed instaurare una solida relazione commerciale nell'ottica della fidelizzazione e nella conquista di nuove nicchie di mercato.

- ◆ **La tua azienda deve ancora adottare un sistema di contabilità industriale?**
- ◆ **Vuoi essere aggiornato sulle nuove normative fiscali e finanziarie?**
- ◆ **Ti piacerebbe saper valutare il rischio della tua impresa?**
- ◆ **Desideri saper interpretare le voci di costo del tuo bilancio?**
- ◆ **Conosci il valore delle certificazioni di qualità?**
- ◆ **Sei a norma con i corsi obbligatori in materia di sicurezza?**

Se hai risposto sì a una o più di queste domande, quello che segue è il corso di formazione più adatto alle esigenze della tua Azienda.

CULTURA AZIENDALE, LEGALE E FINANZIARIA

AGGIORNAMENTO, APPROFONDIMENTO E CONTROLLO DEI PROCESSI INTERNI



FOCUS

CONTABILITA' INDUSTRIALE
CONTROLLO DI GESTIONE
ANALISI DI BILANCI
GESTIONE PRIVACY
CERTIFICAZIONE DEI PROCESSI
FORMAZIONE OBBLIGATORIA



OBIETTIVI

Essere al passo con i frequenti cambiamenti legislativi e possedere le competenze per valutare il rischio aziendale, sono requisiti essenziali per chi ha a cuore il rispetto della legalità e lo "stato di salute" della propria Azienda.

- ◆ **Vorresti conoscere le potenzialità e i talenti dei tuoi collaboratori?**
- ◆ **Il cambiamento ti spaventa?**
- ◆ **Vuoi affrontare al meglio il passaggio generazionale?**
- ◆ **Ti adopereresti al meglio per il benessere delle tue risorse umane, ma non sai come fare?**
- ◆ **Sai che è importante fissare dei criteri per scegliere i tuoi collaboratori?**

Se hai risposto sì a una o più di queste domande, quello che segue è il corso di formazione più adatto alle esigenze della tua Azienda.

COMPETENZE ORGANIZZATIVE

COME SVILUPPARE COMPETENZE E INSTAURARE RELAZIONI POSITIVE



FOCUS

ORGANIZZAZIONE AZIENDALE

PASSAGGIO GENERAZIONALE

CULTURA DEI TALENTI

COMUNICAZIONE EFFICACE

VALORIZZAZIONE DELLE RISORSE UMANE

GESTIONE DEL CAMBIAMENTO



OBIETTIVI

Avere consapevolezza delle proprie risorse e dei propri limiti, è il primo passo per capire e conoscere chi collabora con noi, valorizzandone le qualità e instaurando un dialogo più aperto e costruttivo, utile alla gestione aziendale.

ISTRUZIONI PER L'USO



SEDE



FORMAZIONE A DISTANZA



FORMAZIONE IN PRESENZA
SEDE CONFAPI O SEDE AZIENDALE



COSTI



A PAGAMENTO



FINANZIATI DAL FONDO INTERPROFESSIONALE FAPI



DOCENTI



STAKEHOLDER AZIENDALI



PROFESSIONISTI QUALIFICATI

CONFAPI supporta le aziende in tutte le fasi del progetto formativo.





APPROFONDIMENTO METODI

LEGO® Serious Play®

Si basa sull'impiego dei mattoncini Lego come supporto metaforico all'espressione, al confronto e all'accelerazione dei processi decisionali. Lego Serious play conduce a costruire con le proprie mani modelli tridimensionali del tema in gioco, sia esso di carattere strategico, operativo o relazionale. (ideata dall'IMD di Losanna)



Il metodo Play Sicurezza, sviluppato, affinato e testato a lungo, è costruito e articolato sulla base di principi di Neuroscienze e Andragogia (teoria dell'apprendimento ed educazione degli adulti) che consentono evidenti e proficui risultati.

CASE HISTORY

IMPRENDITORE ISCRITTO A CONFAPI SANITÀ

Fino a qualche anno fa, la quotidianità ci assorbiva talmente tanto da dimenticare l'importanza delle relazioni tra i collaboratori perdendo di vista anche la loro motivazione. Grazie al supporto di Confapi Ancona siamo entrati in contatto con Professionisti che hanno "ridato vita" al gruppo trasformandolo in una squadra soddisfatta e coesa.



IMPRENDITORE ISCRITTO A CONFAPI ANIEM

Abbiamo sperimentato corsi sulle soft skills dei nostri collaboratori perché abbiamo compreso che le competenze trasversali fanno la differenza in azienda e tra le aziende. Niente di più soddisfacente.



IMPRENDITORE ISCRITTO A UNIONMECCANICA

Dopo la formazione effettuata dai professionisti di Confapi, termini come Lean production e quality manager sono assolutamente di casa in azienda. Abbiamo compreso gli eccessivi sprechi che effettuavamo e come gestire ed ottimizzare al meglio le scorte di magazzino. Tutto ciò ci ha inoltre permesso di far crescere i nostri collaboratori.




IMPRENDITORE ISCRITTO A UNIONALIMENTARI

Fino ad oggi per la nostra azienda è stato difficile conquistare nuovi clienti e fidelizzare quelli già in essere: grazie ai corsi offerti da Confapi, abbiamo analizzato i nostri target e compreso le esigenze e bisogni specifici dei nostri clienti creando relazioni durature nel tempo. Oggi questa è una sfida che non ci spaventa più ma che ci stimola a migliorarci.



HAI TROVATO IL PERCORSO DI FORMAZIONE ADATTO ALLA TUA AZIENDA?



Se vuoi approfondire uno o più aspetti
relativi ad un corso oppure condividere le tue
esigenze specifiche contattaci:

Tel. 071 7108446

info@confapiancona.org

**Un nostro consulente sarà a tua disposizione
per chiarire ogni aspetto riguardante i contenuti,
le modalità di partecipazione
e di eventuale accesso al Fondo Fapi.**

CON-FAPI LA FORMAZIONE SU MISURA PER TE!





Via A. Volta, 19 - 60027 Osimo
tel 071 7108446 - 071 7276062
fax 071 7106895

info@confapiancona.org
www.confapiancona.org

